

К хорошему соседу можно обратиться не только за солью, но и за косметикой, тракторами, одеждой.

ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

ВМЕСТО «ХЕНКЕЛЯ» - ВЛАДИМИРСКИЙ ГЕРМЕТИК

■ **Производители из РФ заменили в Беларуси товары многих западных марок.**

- Из-за санкций в наших странах не хватает материалов и комплектующих, и мы можем и будем друг друга поддерживать в импортозамещении, - сказал «СВ» губернатор Владимирской области Александр Авдеев. - Минский тракторный завод уже сейчас помогает нам возрождать тракторостроение - в Коврове, на КЭМЗе, выпускают трактор из их линейки, но под нашим брендом.

А продукция «Муроммашзавода» - элементы трансмиссии, подвески, различные части ходовой системы и про-

чие агрегаты - заинтересовала производителя транспортных средств «Белкоммунмаш».

- Предложили поставлять в Беларусь то, что они раньше покупали у западных компаний, - продолжил Авдеев. - Например, клеи и герметики владимирского «Адгезива» вместо хенкелевских для ходильников «Атлант», лекарства «Генериума».

Областной Фонд содействия развитию ЖКХ подписал соглашение с «Могилевлифтмашем» на участие в региональной программе капремонта. Белорусы помогут заменить в домах около 650 лифтов.

- В прошлом году запустили модернизацию парка коммунальной техники и пассажирского транспорта, - расска-



БелТА
В Беларусь при сборке холодильников используют российские полимеры.

ЖДЕМ ЛИФТЫ И АВТОБУСЫ

■ **Алтайский край и РБ продолжат наращивать взаимные поставки.**

- Несмотря на географическую удаленность, Беларусь - один из основных внешнеторговых партнеров края и занимает среди них по итогам 2022 года второе место, - рассказал глава региона Виктор Томенко. - Товарооборот между краем и республикой увеличился почти на сорок процентов.

Алтайский край поставляет в Беларусь продукцию машиностроения, муку и крупы, товары химотрасли. Импорт в основном представлен металлопродукцией, сельхозтехникой, косме-

тикой и одеждой. За последние полтора года появились новые позиции:

- Договорились продолжать сотрудничество в аграрном секторе, ЖКХ, культурно-гуманитарной сфере. Ждем, что белорусские предприятия будут участвовать в обновлении городского пассажирского транспорта, дорожной техники, лифтов.

Алтайские компании готовы расширить поставку колесных дисков, топливных систем. Появятся совместные научные и инновационные проекты, а также в сфере культуры.

- Сегодня, в такое непростое для наших стран время, мы опираемся друг на друга. Так будет и дальше.

КООПЕРАЦИЯ

■ **Гродненскую область не обделили средствами из бюджета РФ - на одну только БелЭС дали десять миллиардов долларов.**

Гродненский регион - это самая западная область Союзного государства, но несмотря на географическую удаленность от восточной границы страны основной торговый партнер - это РФ.

МАЛИНОВАЯ «ЛАДА»

ТРАНСПОРТ

■ **Автомобиль самарского АвтоВАЗа очень популярен в Синеокой.**

- Беларусь - стратегически важный торгово-экономический партнер Самарской области, - говорит глава региона Дмитрий Азаров. - И санкции Запада против наших стран лишь способствуют кооперации.

Мощным импульсом стал прошлогодний визит самарской делегации в Беларусь. Сейчас у семнадцати крупных промышленных предприятий региона контракты по импорту комплектующих белорусского производства: станков, электрооборудования, подшипников, компонентов для химической продукции.

- Нам поставляют лифты, агропромышленную технику, электробусы, автобусы, трамвайные вагоны, - перечислил губернатор. - Мы заключили контракт на замену полутора тысяч лифтов в 2022 - 2024 годах, купили сельхозтехнику на 873 миллиона рублей. 153 трактора, 22 зерноуборочных комбайна и два комплекса для заготовки кормов.

Четырнадцать предприятий Самарской области заключили договоры поставок промышленной продукции для предприятий Беларуси.

- В последние годы большая часть белорусского авторынка формировалась за счет машин российского производства, - добавил Азаров. - «Лада» входит в тройку лидеров.

ВЕСОМЫЙ ВКЛАД

ИНВЕСТИЦИИ

На нее приходится шестьдесят процентов экспорта

- Многие наши предприятия включены в кооперативные цепочки с крупными российскими производителями. Поставляем на экспорт продукты, ту же молочку, - пояснил Владимир Карапник, председатель Гродненского облисполкома.

ВЗАЙМНЫЙ ИНТЕРЕС

■ **Витебская область - активный участник форума.**

С чем на финишную прямую выходит ближайший сосед России, рассказал председатель Витебского облисполкома Александр Субботин.

- За время подготовки к форуму и в течение его проведения подпишем 123 коммерческих контракта. Сумма экспортных контрактов составила 2,97 миллиарда российских рублей. Минуя цепочку посредников, удается повысить конкурентоспособность изделий по цене, сократить затраты на перевалку гру-

зов, ужесточить контроль за качеством изделий, исключить случаи недобросовестной конкуренции на общих рынках, повысить степень доверия и ответственности сторон друг перед другом.

Будущее - за производственной кооперацией между предприятиями.

- Необходимо заместить импорт, который раньше поступал из недружественных стран, сформировать схемы его доставки потребителям и условия расчетов. Сейчас над этим работают предприятия машиностроения, нефтехимии, энергетики, легкой и пищевой промышленности.



БелТА
Лифты могилевского производства - палочка-выручалочка для соседней страны.

Подготовили Анастасия ЯЛАНСКАЯ, Ольга ВАЛЬЧЕНКО, Ольга БОГАЧЕВА