



ПРОДОВОЛЬСТВЕННЫЙ РЫНОК

Молоко – продукт отечественный

Беларусь планирует нарастить молочные поставки в Россию в 1,5 раза

Для осуществления таких планов представители двух стран уже сейчас рассматривают возможность объединения производителей Беларуси и России для реализации согласованной маркетинговой политики. Как это может отразиться на рядовых покупателях?

За последние пять лет объем производства молока в Беларуси вырос почти в полтора раз. Этому способствовали масштабные государственные вливания в сельскохозяйственный сектор. В итоге в стране за год на душу населения даже без учета личных подворий граждан произведат более 600 килограммов молока.

Очевидно, что для внутреннего рынка Беларуси это много. Ведь вряд ли можно представить себе, что каждый житель страны от мала до велика будет ежедневно потреблять в том либо ином виде по два литра молока. К тому же и общепризнанная оптимальная медицинская норма – около 350 кило на душу в год, или менее 1 килограмма в сутки.

Поэтому Беларусь и наращивает молочный экспорт. Если в 2000 году страна отправляла зарубежным потребителям около 17% молочной продукции, то в 2010-м – более 50%, а еще через пять лет, ес-



ФОТО ВЛАДИМИРА КОРОБИЦЫНА

ли планы реализуются, эта доля может вырасти почти до 60%.

Львиная доля молочного экспорта (более 70%), как предполагается, и в дальнейшем будет приходиться на Россию. Но при этом значительная часть продукции, как рассчитывают в правительстве, будет востребована и на рынках дальнего зарубежья.

И на первом, и на втором направлениях, как полагают эксперты, без сотрудничества с российскими коллегами не обойтись. Ведь, с одной стороны, российские заводы заинтересованы в белорусском

сырье, а с другой – для успешного продвижения белорусской продукции на рынках России и дальнего зарубежья необходимы значительные инвестиции, укрупнение производственных мощностей. В том же Евросоюзе слишком активно лоббируют интересы собственных молочников, чтобы даже нынешние крупные белорусские предприятия могли в одиночку пробиться на этот рынок.

Представители Беларуси и России, похоже, уже зрели для взаимодействия. «Планируемый первоначальный объем реализации мо-

лочных продуктов – 1 миллион тонн в год в пересчете на сырое молоко», – сообщили эксперты по итогам рабочей встречи в Минске. Как предполагается, ряд российских и белорусских заводов учредят объединенную компанию, которая будет иметь единый бренд, общую маркетинговую и рекламную стратегию на рынке СНГ.

Некоторые экономисты опасаются, что такое сотрудничество может стать скрытой формой передачи части белорусского молочного производства в руки российского бизнеса. Возможно, это и так. Но вся мировая экономика пронизана транснационными компаниями. К тому же 1 миллион тонн, даже если весь этот объем будет получен от белорусских коров, – это не более шестой части общего объема производства в стране. В результате сотрудничества белорусские производители могут рассчитывать на гарантированный доступ на рынок России определенного объема продукции.

На пути молочного взаимодействия двух стран придется решить немало и других вопросов. Например, какую цену будут готовы заплатить стороны за сотрудничество. В частности, руководство Беларуси неоднократно давало понять, что за бесценок отдавать молочные

комбинаты не будет. Ведь в их техническое переоснащение за последние годы были вложены значительные средства.

Еще один вопрос, который волнует прежде всего потребителей, касается конкуренции. В последние годы как бы директора белорусских заводов ни призывали чиновников разделить между предприятиями молочный рынок Беларуси по регионам и ассортименту, определить каждому производителю его нишу, всем приходилось активно работать. Это способствовало расширению ассортимента товаров, повышению качества и сдерживанию роста цен.

Укрупнение белорусских молочников происходило и прежде. За счет объединения производственных мощностей – например, с участием брестского «Савушкино-го продукта» и гродненского «Молочного мира» – количество молочных предприятий в стране уменьшилось. Но если на рынке появятся молочные гиганты, не приведет ли это к завышению цен, монополистическому сговору?

Как бы там ни было, но белорусская молочная отрасль в любом случае должна развиваться, наращивать глубину переработки сырья. И российские инвестиции могут прийти очень кстати. На

три белорусских предприятия уже пришла российская компания «Юнимилк», были созданы совместные производства. Пока не все идет гладко. Это нужно учесть при дальнейшем взаимодействии молочников двух стран.

Очевидно, что наращивание объемов молочного экспорта для Беларуси – один из способов снижения отрицательного внешнеторгового сальдо. Но вместе с этим, обращают внимание производители молока и медики, следует позаботиться и о стимулировании внутреннего спроса. Ведь только за последние десять лет, по некоторым оценкам, объем потребления молочных продуктов в Беларуси уменьшился примерно на 40 процентов. В итоге средний белорус потребляет молочной продукции меньше не только, чем в Евросоюзе, но и в России и на Украине.

В фастфудных США в свое время даже выделяли государственные средства на популяризацию молока, задействовали в этом известных актеров, музыкантов. Возможно, и нашим странам пришло время крутить по телеканалам не рекламу пива и чипсов, а кефира, творога и молока?

Руслан АНАНЬЕВ

СОТРУДНИЧЕСТВО

Самое лучшее – друзьям

Так строятся взаимоотношения Ленинградской области и Беларуси

Первые рамочные соглашения о торгово-экономическом, научно-техническом и культурном сотрудничестве Ленинградской области с РБ, а также с белорусскими регионами были заключены в 1997 году. Эти документы стали основой для установления и развития взаимовыгодных связей, которые нашли продолжение в последующих документах. И сейчас невозможно представить это партнерство в виде неких встречных потоков товаров и технологий – оно охватывает практически все сферы жизни как российской области, так и РБ.

Бизнес-структурами Ленинградской области налажены торговые связи со всеми регионами Беларуси. Особенно активно развивается это сотрудничество в сфере наукоемких технологий в сельском хозяйстве, торговле и промышленности. Еще с советских времен Беларусь закупает все самое лучшее, что есть в области: от технологий заготовки кормов до ценных пород скота. В свое время при выборе между западными странами – импортерами скота и российской областью Беларусь сделала ставку на российский ре-

гион. И сейчас стороны регулярно участвуют в совместных мероприятиях с целью обмена мнениями, информацией о технологических процессах в сельском хозяйстве и переработке сельскохозяйственной продукции.

Польза от этого партнерства – обоюдная. К примеру, взаимодействия с белорусскими предприятиями, выпускающими сельскохозяйственную технику, выгодно для Ленинградской области, поскольку по техническим направлениям белорусская техника приближена к западным аналогам. В связи с этим заключены договоры на поставку техники и ее сервисное обслуживание с ОАО «Лидасельмаш», ОАО «Лидаагропаш», ОАО «Бобруйскрагомаш» и ПО «Гомсельмаш». А на базе ФГУ «Северо-Западная государственная зональная машиноиспытательная станция», где проходят выставки сельскохозяйственной техники, постоянно выставляется современная продукция от белорусских производителей, таких как РУП «Минский тракторный завод», РУП «Минский завод шестерен», «Амкордор». Область интересуется белорусская техника для лесной промышленности, дорожного строи-



ФОТО ВЛАДИМИРА КОРОБИЦЫНА

тельства, автобусы и грузовые автомобили, специальная техники белорусского производства.

А вот могилевские животноводы с успехом внедряют опыт Ленинградской области по достижению высокой продуктивности молочного стада, в российский регион активно поставляется продукция ОАО «Савушкин продукт», Клецкий маслодельный комбинат, Бе-

резинский сыродельный завод, Жлобинский и Минский мясокомбинаты. В 2009 году белорусской стороной в г. Всеволожске была создана компания по продвижению республиканской продукции в Северо-Западном экономическом районе РФ.

В Программе о торгово-экономическом, научно-техническом и гуманитарном сотрудничестве на

2009-2011 годы, которая была подписана в 2009 году, отражено дальнейшее развитие совместной деятельности в сферах агропромышленного комплекса, малого и среднего бизнеса, архитектуры и градостроительной деятельности, дорожного хозяйства, культуры, средств массовой информации, а также в других сферах, представляющих взаимный интерес. Большое внимание в ней помимо экономических вопросов уделено совместной работе по поддержке молодежи. Ленинградская область продолжает экспортировать в Беларусь удобрения, продукцию нефтехимии, бумагу. Установлено сотрудничество между научными учреждениями. Важным аспектом двустороннего партнерства являются взаимодействие на уровне органов местного самоуправления, подписано соглашение о сотрудничестве между Законодательным собранием Ленинградской области и Минским областным Советом депутатов. Стороны также активно сотрудничают и в сфере культуры.

Укрепляя дружественные отношения, российский регион предложил Беларуси свои возможности по транзиту нефти и

нефтепродуктов, а также по транспортировке белорусских продовольственных товаров. Это предложение для белорусской промышленности привлекательно и перспективно, так как расширяет возможности сотрудничества нефтеперерабатывающих предприятий Беларуси и Ленинградской области. В свою очередь, у Беларуси есть планы построить морской порт на территории области, который будет пристроен к уже существующему порту, что позволит удешевить строительство за счет имеющихся инженерных коммуникаций.

Российский регион проявляет интерес и к возможностям белорусских строителей. Речь идет о строительстве жилых объектов, поставках белорусских стройматериалов. Прорабатываются вопросы использования белорусских проектных и строительных организаций для разработки и реализации генеральных планов, проектно-планировочных решений на территориях муниципальных образований Ленинградской области.

Есть заинтересованность и в активизации сотрудничества в сфере услуг – транспортно-экспедиционных, логистических, а также в сфере туризма.

В ходе взаимных консультаций Ленинградской области и Беларусь решают все сложные вопросы, тем более что условия, созданные в Союзном государстве и Таможенном союзе, способствуют развитию партнерства.

Вячеслав АКСЕНОВ

ЗА РУБЕЖОМ

Как спасти Португалию?

Третья страна ЕС подает сигнал SOS

Упорство, с которым Лиссабон отказывался обращаться за помощью в Европейский фонд спасения и МВФ, стоило отставки правительству. В конце марта премьер-министр Жозе Сократеш подал в отставку после того, как парламент отверг уже четвертую за год программу жесткой экономики бюджетных расходов. Правительство Сократеша рассчитывало сократить в этом году дефицит бюджета на 4,6% и на 3% – в следующем. Речь шла о сокращении пособий по безработице, увеличении налогов и транспортных тарифов. Но оппозиционные партии отказались пойти на радикальное сокращение расходов в качестве меры стабилизации экономики, несмотря на бюджетный дефицит и гигантский государственный долг. В итоге – отставка правительства и досрочные парламентские выборы, назначенные на 5 июня.

При отсутствии согласованного с Европой плана санации порту-



ФОТО FLICKR.COM

гальской экономики агентство Standard & Poor's понизило рейтинг страны с «BBB» до «BBB-», самого низкого из существующих рейтингов. Ниже него существует только уровень junk, который итальянцы неополиткорректно переводят как «помойка» и который является абсолютно нерекомендованным для

инвесторов. По прогнозам Standard & Poor's, Лиссабону потребуются «существенное внешнее финансирование в ближайшие годы».

Речь идет об общеввропейской кассе в 700 млрд евро, из которых 500 млрд доступны для заимствований. Решение об этом недавно принял саммит лидеров Евросоюза

в Брюсселе. Европейские лидеры пришли к соглашению об условиях финансирования нового постоянного европейского Фонда стабильности, который с июня 2013 года заменит нынешний временный Фонд спасения государств.

Доступные для кредитования проблемных стран активы ныне действующего временного Фонда обещано расширить с 250 до 440 млрд евро. Практически создается стратегия предотвращения долговых кризисов в Евросоюзе: очень вовремя, если вспомнить, что экстренной помощью ЕС уже воспользовались в прошлом году Греция и Ирландия. В ЕС односторонне уверены, что страна-должник обязана перейти в режим жесткой бюджетной дисциплины. Но это обрекает ее на забастовки: так было в Греции, так случилось в Португалии.

На саммите канцлер Германии Ангела Меркель заявила: «Очень важно, чтобы все ветви власти в Португалии самым активным об-

разом подключились к проведению мероприятий, которые помогут вернуть доверие инвесторов к их стране». И хотя в Брюсселе уже бывший премьер Жозе Сократеш предупреждал, что сделает все возможное, чтобы его страна обошлась без экстренной финансовой помощи Евросоюза, на днях просить о помощи все равно пришлось. Ведь Португалия заняла у одних только немецких банков и страховых компаний около 30 млрд евро, у испанских – 145 млрд, а теперь просит у ЕС еще 80.

Стоимость обслуживания госдолга Португалии превратилась в непосильное бремя. Что будет с долгами теперь? «Реструктуризация долгов Греции, Ирландии и Португалии неизбежна, как смена времен года. Всем ясно, что они неплатежеспособны», – такова оценка ситуации Фридриха Хайнеманна из Центра исследования европейских рынков.

Реструктуризация грозит и Европейскому стабилизационному

фонду, который сам должен был стать альтернативой суверенным заимствованиям проблемных стран с возможностью предоставлять нуждающимся средства, полученные от продажи своего долга, сбивая цены этих долгов на вторичном рынке, покупая облигации стран и снижая доходность по их будущим размещениям. Поэтому что из 750 млрд евро 60 млрд Евросоюз уже предоставил странам-должникам, 250 млрд обещала группа инвесторов во главе с МВФ, а остальные 440 млрд евро записаны за странами еврозоны. И чтобы эти миллиарды не оказались непосильным грузом для ЕС и стабфонда, средства должны возвращаться и даже наращиваться. Но как этого добиться, если вот уже третья страна еврозоны объявляет о дефолте?

Деятого апреля министры финансов стран Евросоюза приняли решение оказать чрезвычайную финансовую помощь Португалии в размере 80 млрд евро (115 млрд долларов). В качестве условий предоставления кредита Евросоюз требует от португальского правительства не только сокращения бюджетных трат, но и реформ, которые сделают экономикку страны более конкурентоспособной.

Елена КОВАЛЕНКО

КОЛОНКА

ОБОЗРЕВАТЕЛЯ

Финансовый градусник

Кто из россиян не был в стесненной финансовой ситуации? Надо покупать нужную вещь, а денег нет. Что делать? Брать кредит. Стать заемщиком просто. Но все заемщики оказываются очень разными. Одни отдают кредиты точно в срок, другие затягивают на неопределенное время. В России на основании Федерального закона «О кредитных историях» уже более 6 лет назад учреждено открытое акционерное общество «Национальное бюро кредитных историй» (ОАО «НБКИ»). На сегодняшний день база НБКИ включает около 50 млн кредитных историй физических и юридических лиц, собранных по всем регионам страны.

Чтобы лучше держать в курсе финансовое сообщество, было решено издавать каждый квартал национальный кредитный бюллетень, который будет выпускать Национальное бюро кредитных историй. Бюллетень может быть полезным финансовым аналитикам, банкирам и СМИ для оценки ситуации с банковскими займами, создания прогнозов на рынке кредитования. Сможет ли бюллетень повлиять на состояние рынка? Отвечая на этот вопрос, генеральный директор ОАО «НБКИ» Александр Викулин привел красноречивое сравнение: может ли градусник влиять на состояние болезни? Наверное, да, если пациент болен и его температура, градусник поможет поставить точный диагноз и выписать правильное лекарство.

Среди консультантов предполагаются сотрудники зарубежной компании Fair Isak Corporation (FICO), специализирующиеся на оценке кредитного здоровья нации. Они отмечают, что Россия быстро выходит из кризиса. Так, Джон Хэдлоу, директор по скорингу (система оценки кредитоспособности лица, основанная на численных статистических методах) и БКИ FICO, отметил, что кредитное здоровье россиян улучшается, снижается доля просроченных займов, растет индекс кредитоспособности. Этот показатель, разработанный компанией FICO совместно с НБКИ, отражает динамику изменения кредитного здоровья россиян. Индекс кредитоспособности вычисляется на основе расчета доли плохих заемщиков среди их общего числа. При этом в качестве плохих приняты те, кто допустил просрочку более 60 дней.

Как следует из исследования, наибольший провал в кредитном здоровье (то есть максимальные невыплаты по кредитам) россиянин пришелся на октябрь 2009 года. Данные бюллетеня охватывают все регионы России. И это дает возможность понять, как обстоят дела в разных уголках РФ с разными видами кредитования, с уровнем просрочек по ним, и соответственно провести параллель с успешностью (или, наоборот, с отставанием) в развитии того или иного субъекта Федерации. По данным Александра Клычкова, президента ОАО «НБКИ», по уровню размеров просроченной задолженности лидируют Пермский и Ставропольский края. В Москве, Санкт-Петербурге и Тюмени живут самые дисциплинированные, а главное, платежеспособные заемщики. Эта оценка распространяется на все виды кредитования: потребительское, авто-, ипотечное, а также кредиты, выдающиеся посредством пластиковых карт.

В современном мире потребительский кредит очень широко развит. В нем есть свои плюсы и минусы. К области плюсов относятся ситуации, когда покупка в кредит спасает от возможного подорожания товара в будущем и исчезновения товара с прилавков; дает возможность купить на месте товар нужной модификации при условии, что он есть в наличии; позволяет купить вещь в момент ее наивысшей актуальности для покупателей, оплачивать товар несущественными платежами на протяжении нескольких месяцев. К минусам – процент по кредиту увеличивает стоимость вещи. Самым существенным психологическим недостатком покупки в кредит можно назвать истечение периода первоначального удовлетворения от покупки в то время, как платежи по кредиту необходимо платить еще много месяцев.

Жаль, что бюллетень выходит раз в квартал, если бы чаще, тогда бы финансовый градусник работал эффективнее и точнее.

Борис ПРИМОЧКИН