



КРИЗИС

Срочные меры – реформы впереди

Окончание. Начало на стр. 1

Продукция российских компаний из-за снижения курса рубля стала более конкурентоспособной и на внутреннем рынке, и особенно на внешнем рынке. Это нужно использовать по максимуму, поддержать эффект импортозамещения, который уже заметен по некоторым секторам – например, трубы, уголь, сталь, отдельные виды продовольствия, отметил премьер. До 1 апреля будут утверждены программы импортозамещения в ключевых отраслях.

– Будут продолжены программы кредитной и гарантийной поддержки промышленного экспорта, в том числе за счет субсидирования процентной ставки. Будут упрощены процедуры предоставления государственных гарантий по поддержке экспорта, так же как и процедуры экспортного контроля.

– Мы можем и должны поддерживать, причем поддержать адресно, тех, кто занимается производством. Именно поэтому мы проводим беспрецедентную по масштабам докапитализацию наших банков, которые готовы расширять кредитование проектов в промышленности и аграрно-промышленном секторе.

– Необходимо стимулировать спрос на продукцию отечественных компаний, как это происходит, например, в сельском хозяйстве. Продвигается программа утилизации транспортных средств. Будет ограничено участие иностранных производителей в конкурсах на государственные закупки, если на

российской территории делают аналоги этих товаров.

– Одно из главных направлений принятых мер – поддержка небольших предприятий, снижение административной и налоговой нагрузки на малый и средний бизнес. Расширяется круг малых и средних компаний, которые смогут участвовать в государственных и муниципальных программах поддержки. Для этого в два раза будет повышен потолок годовой выручки от реализации товаров и работ, который является критерием для отнесения предприятия к категории микропредприятия, малого предприятия и среднего предприятия. Это будет теперь соответственно 120 млн, 800 млн и 2 млрд рублей. Налоговая нагрузка может быть меньше и для предпринимателей, которые работают по патенту. Для этого будет расширен перечень видов деятельности, по которым можно принимать решения о патентной системе налогообложения. По некоторым видам деятельности может быть в два раза снижен единый налог на вмененный доход. Решение по этому налогу мы также оставляем за руководством регионов. Для инновационных проектов – малых предприятий, у которых есть хорошие перспективы коммерциализации, будут предоставляться гранты. Нужно будет рассмотреть вопрос о налоговых каникулах для тех компаний, которые работают в сфере производственных услуг.

– За экономическими расчетами мы не вправе забывать о потребностях обычных людей, по которым, естественно, кризис уже ударил, прежде всего за

счет ослабления рубля и увеличения продовольственной инфляции. Особенно нужно думать о тех, кому в кризис требуется дополнительная, особая поддержка со стороны государства и общества, – пенсионерам, инвалидам, семьям с низкими доходами и т.д. Но поддержка эта не должна быть бездумной, она должна быть адресной, особенно в связи с колебаниями валютного курса, которые повлияли на стоимость социально значимых товаров и услуг. Речь идет о продуктах питания, лекарствах, транспортных расходах.

В 2 раза может быть снижен единый налог на вмененный доход на отдельные виды деятельности

– Нужно постараться сохранить тот низкий уровень безработицы, который был достигнут в результате консолидированных действий всех властей в предыдущий период. Но в то же время нужно стремиться к тому, чтобы структура занятости была, конечно, более эффективной и более современной. Повышать нужно и профессиональный уровень работников, и их трудовую мобильность, чем мы занимаемся в последние годы, но что пока нам не вполне удается, скажем прямо, – отметил Дмитрий Медведев.

– Необходимо провести тщательную инвентаризацию всех других расходных статей. По отдельным направлениям траты придется ограничить, в этом году – в среднем на 10%.

К 2017 году мы должны выйти на сбалансированный бюджет уже с учетом изменившихся цен на основные товары российского экспорта.

Премьер предложил, чтобы каждый регион до середины февраля разработал собственную программу первоочередных мер с учетом возможностей регионального бюджета и той помощи, которая будет дополнительно оказана из федерального бюджета. В каждом субъекте Федерации должна быть создана антикризисная комиссия.

Первый заместитель Председателя Правительства РФ Игорь Шувалов, информировав Госдуму об антикризисных мерах, которые планирует принять кабинет министров, объяснил, что правительство без согласования с Государственной Думой не будет брать на себя ответственность по расширению параметров бюджета, увеличивая его дефицит.

– Можем ли мы расширить параметры федерального бюджета, увеличив дефицит? Правительство самостоятельно на себя эту ответственность брать не должно. И если это произойдет, то только после серьезных дискуссий с парламентом страны, – сказал он. – Это не форма, это установка президента.

По словам главы Минфина Антона Силуанова, антикризисные меры рассчитаны на год: «Все ресурсы, которые будут выделены на реализацию этого плана, будут найдены за счет антикризисного резерва, сформированного в бюджете».

Материал подготовил Александр ИЛЬИН

ЕСТЬ МНЕНИЕ

Нужны новые рынки сбыта

Экономика России и Беларуси переживает непростые времена.

Заведующий сектором исследований проблем внешней торговли ИАН Беларуси Дмитрий БЕРЕСНЕВ поделился своим видением перспектив экономического развития Союзного государства:

– Белорусский экспорт на российский рынок помимо продуктов питания преимущественно состоит из инвестиционных товаров, а это грузовые автомобили, седельные тягачи, тракторы и другая сельскохозяйственная техника. Спрос на них в России резко упал по причине замедления роста экономики: если предприятиям не до жиру, то им и не до покупок.

По сравнению с прошлым годом белорусский экспорт в Россию снизился на 6,5%, и это несмотря на то что мы по некоторым позициям нарастили поставки продовольствия. Выручка отечественных предприятий снизилась, выросли складские запасы, многие коллективы переходят на четырех- или трехдневку.

– **Может, нужно переходить на иные формы взаимных расчетов, к примеру, вернуться к бартерным сделкам?**

– Думаю, до бартера дело не дойдет, но нам не стоит отказываться от расчетов в национальных валютах. Это правильно и перспективно.

Лизинг также эффективный механизм продажи своей продукции. Этим успешно в Беларуси занимается ОАО «Промгазлизинг». На Россию приходится около 30% от всего объема лизинговых поставок. Таких и иных финансовых схем должно быть как можно больше.

– **Стоит ли ожидать дальнейшего снижения экспорта?**

– Поставки в союзную страну сократятся на уровне прошлого года. Очень многое зависит от того, удастся ли нам решить с российским правительством важные для активизации товарооборота вопросы. Сейчас как раз идет активная работа над подго-



ФОТО БЕЛТА

Продовольствие – весомая статья белорусского экспорта

товкой проекта программы совместных действий с Россией в области экономической политики. Если будет принята добротная программа согласованных действий, то удастся урегулировать разногласия, завершить наконец «торговые войны». Важно также для белорусских организаций получить не формальный, а реальный доступ к российским госзакупкам. Думаю, что Российская Федерация должна быть заинтересована в союзниках.

– **Наверное, стоит ускорить реализацию крупных совместных проектов, о которых много говорилось в последнее время?**

– Необходимо сформировать общую промышленную политику наших стран, чтобы выпускаемая продукция напрямую не конкурировала между собой, а была бы, по крайней мере, дополняющей, то есть выпускалась в разных ценовых группах или смежных сегментах специализации. Хорошо, если бы сама «сборка» была максимум кооперационной. Ведь «теснить» на рынке мы должны не друг друга, а производителей из Китая и Евросоюза.

Нужно активнее продвигать интеграционные проекты:

объединение МАЗа и КамАЗа, «Интеграла» с госкорпорацией «Ростехнологии», создание азотного комплекса на «Гродно Азот», совместного предприятия в области искусственных нитей и волокон, воссоединение «Пеленга» с «Роскосмосом» и другие. Создание крупных холдингов даст возможность не только выпускать совместные востребованные товары, но и наладить общие сети: товаропроводящие и сервисного обслуживания (к примеру, чтобы любой обладатель «МАЗа» мог рассчитывать на качественное и быстрое обслуживание на сервисном центре КамАЗа, и наоборот).

– **А каково место малого и среднего бизнеса в этих процессах?**

– Во всем мире аутсорсинг является одним из эффективных средств снижения себестоимости продукции. Кстати, такая форма взаимодействия крупного и малого бизнеса очень развита в Японии. Нужно учиться выстраивать кластерные структуры.

– **Наверное, сегодня как никогда актуален и обмен опытом?**

– Интеграционные союзные

проекты реализуются в стратегических отраслях, таких как микроэлектроника, приборостроение, космос, медицина, сельское хозяйство, охрана окружающей среды и другие. Это и есть обмен опытом, аккумуляция его. Выполняется 14 бюджетных программ, недавно подготовлено еще 15 проектов концепций программ Союзного государства, они проходят согласования в отраслевых министерствах.

Наш опыт молочно-товарных комплексов мог бы пригодиться России. Думаю, белорусские организации с удовольствием приняли бы участие в различных импортозамещающих проектах. Мы сейчас изучаем и анализируем российский рынок, чтобы понять, как нам структурировать экспорт, то есть предлагать экспорт то, от чего они не смогут отказаться. Смотрим, по каким товарам они собираются наладить крупное производство. Наши производственные должны включиться в процесс или переориентировать свое производство на выпуск другой продукции, востребованной рынком.

Светлана ДЕВЯТКОВА

ПРОГНОЗЫ И РЕАЛИИ

Гадание на нефтяной гуще...

Баррель нефти Brent подешевел за полгода примерно со 110 долларов до менее чем 50 долларов. Насколько вероятно ценовое движение вверх, или все будет еще хуже?

Гадания на кофейной гуще трудно отнести к научным методам анализа. Однако нынешние предсказания относительно ценового будущего «черного золота» напоминают именно этот способ проникновения в будущее, только вот гуща используется не кофейная, а, похоже, нефтяная. Иначе чем объяснить разброс мнений аналитиков относительно перспективной стоимости барреля от 20 до 200 долларов.

К примеру, четыре месяца назад глава департамента долгосрочного стратегического планирования Минфина РФ Максим Орешкин заявил, что «...в 60 долларов я не очень верю, 90 долларов – это то, что выглядит более объективно. Понятно, что мы можем краткосрочно упасть до 85–80 долларов, но в среднесрочном мы будем стремиться к 90 долларам». Примерно тогда же очень авторитетными людьми было заявлено, что мировая экономика рухнет при цене нефти 80 долларов за баррель.

Нефть сейчас торгуется в районе 50 долларов за баррель, и сильно страдает от этого не вся мировая экономика, а экономика нескольких стран, прежде всего России, Венесуэлы, Ирана, которые имеют наибольшую составляющую от продажи нефти в своих бюджетах. Эксперты подсчитали, что каждый доллар в цене на нефть означает уменьшение российского бюджета на два миллиарда долларов.

Так все-таки что будет дальше с ценами на нефть? Тут все чаще взоры обращаются не столько к ОПЕК, сколько к лидеру этой организации – Саудовской Аравии, с подачи которой баррель продолжает падать.

Научный сотрудник Гарвардского университета Леонардо Маутери, который в 2012 году предсказал обвал стоимости нефти, считает, что цель Саудовской Аравии состоит в

Возвращение цены нефти к стодолларовой отметке маловероятно

том, чтобы ослабить Иран, который занимается ядерными разработками, и поддерживающую его Россию. Однако основная цель саудитов заключается в том, чтобы нанести удар по американским сланцевым предприятиям. Некоторые обвинения США и Саудовскую Аравию в заговоре против России и Ирана, однако для Саудовской Аравии США тоже враг, считает г-н Маутери и развивает свою мысль далее.

– Первоначально Саудовская Аравия рассматривала «сланцевую революцию» в качестве временного явления, однако год назад она осознала свою ошибку, поэтому подготовила два сценария. Первый состоит в уменьшении цен на нефть до 60 долларов за баррель. Саудовская Аравия пос-

читала, что сможет продержаться четыре – шесть лет, не используя валютные резервы, которые составляют 900 миллиардов долларов. Еще один заключается в цене на нефть, равной 45 долларам за баррель. Для этого в год необходимо тратить 120 миллиардов долларов, но они решили, что смогут вести ценовую войну.

По мнению гарвардского эксперта, среди больших компаний, занимающихся добычей сланцевой нефти, банкротств не будет. Рыночная капитализация крупных компаний составляет несколько миллиардов долларов. Большинство сланцевых предприятий находятся в плюсе при стоимости в 30–40

долларов. Официальные лица Саудовской Аравии открыто заявили о дефиците бюджета в размере 38 миллиардов долларов. Новый правитель страны Салман бин Абдуль-Азиз обещает, что его подданные будут связывать снижение уровня жизни именно с его именем, если доходы от нефти продолжат уменьшаться.

Здесь также следует задуматься, а насколько политический и экономический вес Саудовской Аравии будет и далее доведет над странами ОПЕК и Персидского залива в частности. То есть насколько интересы этих стран будут совпадать с интересами саудитов, которых и называют главными виновниками низких цен на нефть.

Также не до конца ясна и позиция США. Тут, похоже, как в известной поговорке: «Пусть у меня сарай горит, лишь бы у соседа корова сдохла». Впрочем, в Вашингтоне и не скрывают, что низкие цены на нефть – фактор давления на Россию.

Многие аналитики считают, что ситуация на нефтяном рынке в 2015 году поразительно повторяет события 30-летней давности, когда с ноября 1985 года по март 1986-го цены на нефть упали на 67%, а с июня 2014-го до настоящего времени – приблизительно на 57%. После обвала в середине 80-х понаталоилось почти 20 лет, чтобы цены на нефть вернулись к докризисному уровню. Как будет на этот раз?

Большинство экспертов сейчас сходятся лишь в том, что возвращения цены нефти к стодолларовой отметке ожидать не стоит.

Игорь КРЫЛОВ



ФОТО ЮРИЯ СТРОКОВА

В МИРЕ

В плену серьезных проблем

Мировой бизнес смотрит в будущее с осторожностью.

Сейчас как никогда геополитическая ситуация оказывает давление на бизнес.

И как показывают исследования, более уверенно себя чувствуют те предприниматели, которые не добывают, а используют основные источники сырья, в основном нефть и газ. Давление импорта на национальную экономику также вносит свою лепту в пессимистические ожидания руководителей компаний. Это подтверждает и ежегодный опрос руководителей крупнейших компаний мира, проведенный в конце прошлого года международной сетью компаний PwC, предлагающих профессиональные услуги в области консалтинга и аудита (PricewaterhouseCoopers, Прайсуотерхаускоперс). Помимо руководителей по всему миру в опросе приняли участие и более 100 российских респондентов.

В ходе опроса выяснилось, что руководители крупнейших компаний как в России, так и во всем мире более пессимистичны по сравнению с прошлым годом смотрят на перспективы роста мировой экономики в течение года. Только 14% российских руководителей верят в рост против 37% во всем мире (не ждут никаких изменений: в России – 40, в мире – 44%).

Что касается прогноза роста выручки своих компаний в ближайший год, российские респонденты крайне пессимистичны. Абсолютно уверенных в успехе своих компаний российских руководителей всего лишь 16%. В 2013 году их было 53%, и этот уровень уверенности был самым высоким в мире.

В целом по миру, несмотря на ухудшение перспектив развития экономики, 39% руководителей крупнейших компаний совершенно уверены в росте выручки своих предприятий в последующие 12 месяцев.

В долгосрочной перспективе руководители крупнейших российских компаний настроены более оптимистично: 28% твердо уверены в перспективах роста выручки своих компаний в ближайшие три года, по сравнению с 49% респондентов во всем мире.

Комментируя опрос, управляющий партнер PwC в России Дэвид Грей сказал: «...Экономические и геополитические события 2014 года стали источником новых вызовов и задач для бизнес-лидеров во всем мире. Неудивительно, что большинство участников опроса из России были крайне осторожны в своих прогнозах на рост в ближайшей перспективе и гораздо более пессимистичны по сравнению с прошлым годом».

В 2014 году в центре внимания российских руководителей были такие ключевые вопросы, как сокращение издержек и обеспечение доступа к

капиталу. Стоит отметить, что, несмотря на геополитическую напряженность, которую руководители российских компаний определяют в качестве основной угрозы, Россия по-прежнему входит в десятку стран, которые респонденты во всем мире считают наиболее важными для развития своего бизнеса. Это говорит о том, что российский рынок продолжает быть стратегически интересным».

По мнению российских руководителей, в ближайшие 12 месяцев для развития их бизнеса наиболее важными странами будут Китай (27%), США (24%) и Германия (23%).

В целом по миру ситуация изменилась. Руководители мировых компаний впервые сообщили, что наиболее важным для их развития рынком в последующие 12 месяцев будут США, а не Китай. В целом по миру 38% руководителей указали США среди трех основных зарубежных рынков, важных для их будущего развития, 34% отметили Китай, 19 – Германию, 11 – Великобританию и 10% – Бразилию.

Президент PricewaterhouseCoopers

СПРАВКА «СВ»

● Большая часть российских предпринимателей согласна или полностью согласна, что число угроз для бизнеса увеличилось. В России этот тезис поддерживают 63% респондентов, в целом по миру – 53%.

● Для российских руководителей на первое место среди экономических и политических угроз вышла геополитическая неопределенность (ее отметили 86% опрошенных), на втором месте – увеличение налогового бремени (72%), на третьем – социальная нестабильность (69%).

● Общими для всех опрошенных остаются бизнес-риски, связанные с нехваткой квалифицированных кадров. Эта проблема беспокоит 78% руководителей российских компаний и 73% руководителей в мире.

● На фоне геополитической нестабильности и замедления роста экономик в 2015 году большинство руководителей планируют реализовать инициативы по сокращению затрат (в России – 75% опрошенных, а в целом по миру – 71%).

Николай ПЛЕХАНОВ