

Владислав СЫЧЕВИЧ

■ В столице прошла презентация результатов сотрудничества Беларуси и Челябинской области.

ЗАГРАНИЦА НЕ НУЖНА

Познакомиться с потенциалом предприятий Южного Урала можно не выезжая из Минска.

Площадка достижений российского народного хозяйства в РБ появилась в апреле прошлого года. Сейчас там представлены предприятия из 74-го региона России. Это очень эффективная практика, полагает **Чрезвычайный и Полномочный Посол России в Беларуси Борис Грызлов:**

- Челябинская область опередила все регионы России, хотя представительства есть и от Башкортостана, и от Нижнего Новгорода. Сейчас формируется представительство от Смоленской области. На площадке можно посмотреть реальную продукцию, провести переговоры и обсудить возможности поставок, закупки, - очень хорошая форма. Мы ее приветствуем. И сегодня как раз говорили, как развивать такой опыт.

Посол подчеркнул, что товарооборот между Беларусью и Россией растет высокими темпами - с начала года увеличился на 8,5 процента.

- Это важно, создаются новые рабочие места в Беларуси, - прокомментировал цифры дипломат. - Вот смотрите: Россия выделила Беларуси кредит в 105 миллиардов российских рублей на 27 импортозамещающих проектов. Та продукция, которую раньше нужно было закупать в странах ЕС, теперь будет выпускаться на предприятиях двух стран. И нам не будут нужны западные поставщики.

ДВЕРИ ОТКРЫТЫ

На выставке представлены сотни наименований продукции. Кто именно достоин рассказать белорусам о своих достижениях - выясняют после конкурсного отбора. Спектр разнообразный - от здравоохранения и IT до пищевой промышленности и металлургии.

Каждые три месяца 25 компаний уходят со стендов и ровно столько же приходит им на смену. За полтора года заключено экспортных контрактов больше чем на два миллиарда российских рублей. Компании Челябинска довольны, представлена вся их продукция. Удовлетворены работой и в Беларуси и при-

УРАЛ ДО МИНСКА ДОШАГАЛ



Борис Грызлов оценил важность выставки, которая наглядно демонстрирует эффективность сотрудничества регионов РФ и РБ.

глашают к участию торговые сети, заводы, предприятия, концерны.

- Это уникальный проект, аналогов такого регионального сотрудничества в Беларуси нет, - рассказал **руководитель павильона Челябинской области в Беларуси Кирилл Окулич.**

ТЕМПЫ РОСТА

Между Минском и столицей Южного Урала две с полови-

ной тысячи киломе-

тров автомобиль-

ных дорог. Но

расстояние не мешает

нашим страна-

нам активно

развивать

партнерские

отношения.

С ключевым

промышлен-

ным российским

регионом сегодня

работают многие белорусские предприятия. Причем на системной основе. В 2022 году подписана программа, которая определила стратегию сотрудничества. Теперь Синеокая поставляет в Танкоград тракторы, комбайны, грузовики, а импортирует продукцию тяжелой промышленности, приправы, порошки и капсулы для стирки, удобрения.

Но не одной торговлей живы отношения. Активно развивается промышленная кооперация. Так, темпы роста товарооборота предприятий Министерства промышленности РБ с предприятиями области за январь-июль превысили 170 процентов, если сравнивать с показателями аналогичного периода прошлого года. Сейчас активно развивается новое направление сотрудничества - промышленная робототехника.

- Нам необходимо создавать свое производство, быть независимыми в рамках Союзного



Продукция на стендах привлекает специалистов со всей Синеокой.

государства, развивать вместе высокий интеллектуальный потенциал. Беларусь готова к активному сотрудничеству с Челябинской областью по широкому спектру направлений - от микроэлектроники до карьерной техники, - отметил **министр промышленности Беларуси Александр Ефимов.**

ГОРИЗОНТЫ РАСШИРЯЮТСЯ

Благодаря павильону в Минске многие челябинские предприятия активно выходят на

белорусский рынок. И готовы расширять сотрудничество. Вот что сказал **первый заместитель губернатора Челябинской области Иван Куцевляк:**

- Товарооборот сохраняется, несмотря на санкции и ограничения. Сотрудничество развивается по различным направлениям. Челябинск все знает как центр металлургии и машиностроения, но есть и другие сферы, где производители готовы взаимодействовать с белорусскими партнерами. В частности,

в выставочном павильоне региона сейчас представлена продукция агропромышленного комплекса, инновационные разработки.

По словам чиновника, кроме продукции Магнитогорского металлургического комбината поставляются грузовики «Урал» и различная спецтехника.

- Те производители, которые изначально работали с шасси «Урала», готовы работать с МАЗом. Развиваем это направление, - отметил Иван Куцевляк.

МАРАФОН ПРЕДЛОЖЕНИЙ

■ Желаящих выйти на внешние рынки все больше и больше.

Переговорными марафонами сейчас трудно удивить. Крупные государственные делегации давно практикуют такую схему. Это когда много переговорщиков по разным темам встречаются одновременно. Все для того, чтобы повысить продуктивность встречи.

В начале октября в выставочном павильоне Челябинской области прошел подобный деловой

забег. Для широкого диалога компании «Лаборатория Катрин», «Объединение «Союзпищепром», «Фабрика облаков» и «Гермес плюс» пригласили на свою площадку белорусских партнеров. Среди них были «Белфармация», «Белмедтехника», Белорусский протезно-ортопедический восстановительный центр Минтруда и соцзащиты, хорошо известные в Беларуси торговые сети «Светофор», «Евроторг», «Санта Ритэйл», «Алми», «Доброном» и другие.

Организаторы работой довольны.

ПО СУЩЕСТВУ

Первый заместитель губернатора Челябинской области Иван КУЦЕВЛЯК:

- У нас очень много поводов для гордости - в области несколько тысяч промышленных предприятий. Беларусь, в свою очередь, поставляет автобусы, грузовики «МАЗ», тракторы, широчайшую линейку продукции агропромышленного комплекса. Сотрудничество идет и в легкой промышленности. У нас нет партнера ближе. Для многих наших компаний РБ - первый опыт выхода на внешний рынок, и мы тоже с удовольствием готовы быть рынком, на который придут ваши компании. Есть проекты по развитию сотрудничества между МТЗ и ЧТЗ. У нас огромная кооперация на базе Урала.

НА ЗАМЕТКУ