



ДАВОС-2011

# Нужны новые идеи...

Россия должна стать привлекательным местом для лучших умов мира

Президент РФ Дмитрий Медведев, выступая на Всемирном экономическом форуме в Давосе, рассказал о своем видении ситуации в России и мире.

Говоря об основных принципах российской стратегии модернизации, глава российского государства сформулировал ряд конкретных предложений и инициатив. Д. Медведев отметил, что глобализация сделала мир еще более взаимозависимым, и подчеркнул необходимость создания единой системы безопасности.

Несмотря на то что многие склонны говорить об окончании мирового финансового кризиса, Президент РФ считает, что пока не найдена новая модель роста, экономическое развитие будет медленнее, чем всем нам того хотелось бы. «Сегодня очень нужны новые идеи, способные изменить мир к лучшему, идеи, которые затем обретут силу требований к практической политике и станут стандартами современности для государств, для работы бизнеса, для общественного развития и отношений между странами».

Наиболее подробно Д. Медведев в своем выступлении остано-

вился на новых возможностях, которые даст модернизация для успешного ведения бизнеса в России.

– Беспрецедентная программа приватизации крупных государственных активов. За ближайшие три года будут приватизированы пакеты акций ведущих компаний банковского, инфраструктурного и энергетического секторов на общую сумму в десятки миллиардов долларов. К управлению приватизацией привлечены ведущие мировые банки.

– В ближайшее время будет создан специальный суверенный фонд, который разделит риски с иностранными инвесторами путем совместных инвестиций в проекты модернизации нашей экономики.

– С 1 января начавшегося года отменен налог на доходы от реализации ценных бумаг при осуществлении долгосрочных инвестиций. Планируется максимально расширить возможности для финансовых институтов. Именно с этой целью реализуется проект превращения Москвы в международный финансовый центр.

– Россия создает новые крупные рынки с едиными правилами регулирования, чтобы сделать их привлекательными для инвесто-



ФОТО ДМИТРИЯ АСТАХОВА/ТАС-С

ров. Страна уже давно готова к вступлению в ВТО, и Д. Медведев рассчитывает, что этот процесс наконец-то завершится в этом году: «Совсем недавно мы сформировали Таможенный союз с Беларусью и Казахстаном. Ускоренно формируем вместе с ними Единое экономическое пространство по модели, близкой к европейской. В конечном счете, мы движемся к тому, чтобы создать единый рынок от Атлантики до Тихого океана – огромный рынок, на котором всем

должно быть выгодно работать».

– Созданы и продолжают активно формироваться новые возможности для инновационного предпринимательства и венчурного бизнеса, венчурных инвестиций. Самым крупным нашим проектом в этой сфере должен стать инновационный центр «Сколково». Его участниками в этом году станут десятки крупных и малых предприятий, работающих в разных частях России. Все они получат специальные преференции. Создано более

тысячи предприятий с использованием интеллектуальной собственности при университетах.

– Дополнительные возможности для бизнеса создаются с помощью масштабной программы энергоэффективности. Энергетический сектор должен стать одним из главных двигателей инноваций.

– Будут в полной мере использованы механизмы трансфера технологий для модернизации российской промышленности.

– Реализуется масштабная программа распространения широкополосного Интернета по всей России. Самым важным государственным проектом является интеграция банковских и публичных услуг на основе универсальных платежных карт. Развитие электронных платежей, государственных закупок и услуг удобно обычным людям и удобно бизнесу. Это действенный инструмент в борьбе с коррупцией в нашей стране.

– Важная задача – сделать Россию более привлекательным местом для лучших умов мира. Привлечь к нам на работу тысячи лучших ученых и инженеров со всего мира. Приток зарубежных специалистов нужен прежде всего для того, чтобы перенять опыт, создать питательную среду для творчества наших специалистов. С этой целью будет принят закон об автоматическом признании дипломов и ученых степеней, полученных в ведущих университетах мира, а также упрощен миграционных режим для приезжающих к нам вы-

сококвалифицированных специалистов.

– Реализация масштабных инфраструктурных проектов, в том числе проведение крупнейших международных спортивных соревнований, – это реальный шанс обновить инфраструктуру. Эти проекты – способ развить отдельные регионы России, а соответственно, возможность для многих людей из разных уголков мира посмотреть на Россию, понять наконец, что Россия, несмотря на свои текущие трудности, – это открытая страна, которая уже стала частью мирового сообщества.

В связи с известными трагическими событиями Президент РФ фактически сразу после своего выступления покинул Давос, выразив уверенность, что озвученные им десять направлений будут подробно обсуждены на специальных сессиях, посвященных модернизации нашей страны, с участием членов Правительства Российской Федерации, что и было сделано.

Не секрет, что зарубежных инвесторов отпугивает высокий уровень коррупции в нашей стране. В этой связи мэр Москвы С. Собянин, выступая на Всемирном экономическом форуме в Давосе, особенно подчеркнул, что в столице создается открытая конкурентная среда при проведении торгов по госзаказам. Еще ранее Собянин предупредил московских чиновников о персональной ответственности за формирование тендеров по госзаказу.

Насколько после Давоса-2011 станет привлекательна российская экономика для зарубежных инвесторов, можно будет судить в конце текущего года.

Игорь КРЫЛОВ

ВМЕСТЕ

# Политика сотрудничества – прямые связи

Алтайский край и Беларусь успешно развивают торгово-экономические отношения

Международная деятельность является значимым фактором для социально-экономического развития Алтайского края и эффективным инструментом интеграции в мировую экономику. Местонахождение региона, расположенного на пересечении трансконтинентальных транзитных грузовых и пассажирских потоков, позволяет краю активно участвовать в международном обмене. Основной объем внешнеторгового оборота Алтайского края в силу исторически сложившихся кооперативных связей приходится на долю стран СНГ – более 60%.

Соглашение о торгово-экономическом сотрудничестве между администрацией Алтайского края и Республикой Беларусь действует с 1998 года. Этот документ не стал формальностью. Год от года развитие отношений носит поступательный характер. Со дня подписания соглашения стороны регу-



ФОТО ЕВГЕНИЯ ОРЛОВА/ТАС-С

лярно обмениваются официальными визитами, в ходе которых обсуждаются и решаются конкретные вопросы. Недавно Правительство Республики Беларусь и администрация Алтайского края подписали очередной Протокол и Программу мероприятий совместных действий на 2010-2011 годы.

Стороны продолжают взаим-

ное выполнение договоренностей по наращиванию товарооборота, в том числе по поставкам грузовых автомобилей, тракторов, сельско-

хозяйственной, дорожно-строительной, коммунальной и другой техники, городского транспорта, а также продовольственных и непродовольственных товаров, расширению сотрудничества в

сельском хозяйстве. Продолжается работа по развитию кооперации в производстве сельскохозяйственной и коммунальной техники.

Именно в сельском хозяйстве партнеры выстраивают наиболее тесные отношения. Стороны договорились о взаимном обмене семенами, племенным скотом, птицей, опытом в использовании высоких технологий в сельском хозяйстве, перерабатывающей промышленности, звероводстве, а также в обустройстве агрогородков. Центральным направлением в программе развития агрогородков является создание производства, вокруг которого формируется вся необходимая социальная инфраструктура.

Создание совместных предприятий в АПК – неотъемлемая часть программы развития. Например, проект по сборке белорусских тракторов на Алтае начал реализовываться еще в 2009 году – в Рубцовске было организовано совместное производство малогабарит-

ных тракторов «Беларус-320», а в Барнауле – изготовление прицепных машин для кормозаготовки. К настоящему времени в Алтайском крае работает более 10 тыс. единиц техники, произведенной в Беларуси. Ее качество высоко оценивают алтайские крестьяне. А Научно-практический центр Беларуси по механизации сельского хозяйства, стремясь к сотрудничеству, заинтересован не в продаже уже существующей техники, а в совместной разработке с российскими предприятиями новых образцов сельхозмашин для реализации целей заказчика на условиях софинансирования.

Сторонами реализуются совместные проекты и в энергетике – по выпуску котельного оборудования и производству теплообменников. Продолжается наращивание объемов производства троллейбусов, расширяется сотрудничество по поставкам в Алтайский край белорусских товаров легкой промышленности, лесозаготовительной

техники, многоквартирные дома в алтайских городах оборудуются лифтами из Могилева, предприятия Алтая производят поставки концентратов облепихового масла, растительных экстрактов, листьев боярышника и других лечебных трав для белорусских производителей фармацевтической продукции. Сложно перечислить все направления в совместном сотрудничестве двух сторон.

Несмотря на географическую удаленность, у предприятий с обеих сторон есть много точек соприкосновения и они совместными усилиями расширяют сотрудничество. Этому способствуют и условия, созданные в рамках Таможенного союза.

Алтайским краем с Беларусью подписано более 70 соглашений о межрегиональном сотрудничестве, в том числе и соглашения на уровне муниципальных образований – между Тальменским районом Алтайского края и Логойским районом Минской области. Тальменс-

кий район имеет давние исторические связи с Республикой Беларусь. Именно в Тальменке установлен памятник дружбы русского и белорусского народов «Алтай – Хатынь». Соглашение между двумя районами предусматривает создание ряда совместных промышленных предприятий, а также совместную инвестиционную деятельность.

С 1999 года на территории Беларуси функционирует представительство Алтайского края, что способствует оперативному решению различных вопросов. Алтайская торгово-промышленная палата подписала соглашение о сотрудничестве с Минским отделением Белорусской торгово-промышленной палаты.

Политика развития прямых связей и незаформализованность отношений между Алтаем и Беларусью дают взаимовыгодные ощутимые результаты.

Вячеслав АКСЕНОВ

НАЦИОНАЛЬНЫЕ ПРИОРИТЕТЫ

# Директивная либерализация

Как сделать малый бизнес конкурентоспособным

«Конкуренция – везде, где возможно, государственное регулирование – там, где необходимо» – эти слова из Директивы №4 «О развитии предпринимательской инициативы и стимулировании деловой активности в Республике Беларусь», подписанной Президентом Беларуси под занавес минувшего года, настраивают на большие перемены в отношениях предпринимателей и государства. Беларуси нужны значительные инвестиции, новые предприятия, рабочие места. А отечественные товары и услуги должны стать более конкурентоспособными, востребованными на внутреннем и внешнем рынках. Правда, как считают предприниматели и признают чиновники, эффективность дальнейшей либерализации зависит от тысяч малых, но важных шагов и десятков новых законодательных актов.

Принятия этой директивы, которая рождалась на протяжении многих месяцев в жарких спорах, предприниматели ждали с большим нетерпением и надеждой. При этом одни выступали за широту охвата, другие – за предельную конкретку. В итоге получился некий компромиссный вариант.

Директива №4 содержит девять разделов, каждый из которых сфокусирован на устранении существующих барьеров, с которыми сталкиваются субъекты предпринимательской деятельности. Документ предписывает, в частности, либерализовать систему ценообразования, снизить налоговую нагрузку, в том числе за счет перенесения части пенсионных страховых платежей с юридических на физических лиц. Предпринимателям обещают усиление правовой защиты их интересов, кардинальное решение проблемы административных барьеров. «Это важный концептуальный,

политический документ», – отмечает заместитель министра экономики Беларуси Андрей Тур. Теперь же, подчеркивает он, идет важный этап конкретизации всех положений директивы. До конца марта правительство должно представить проект конкретных шагов. И предпринимателей пригласили принять в этой работе самое активное участие.

Конечно, решить все проблемы одним махом невозможно. Например, государство пообещало, что предприниматели смогут свободно определять отпускные цены на свои товары. Госрегулирование сохранится лишь в отношении предприятий-монополистов, а также небольшого списка товаров, имеющих особую социальную значимость. Для того чтобы достичь поставленной цели, казалось бы, достаточно было бы отменить дватри указа и постановления. Однако, как подсчитали представители

бизнес-ассоциаций, отмена лишь одного указа «потянет» за собой необходимость корректировки еще примерно семисот нормативно-правовых актов. А за каждым из них – ведомственные интересы чиновников, которые явно будут держаться за них до последнего.

Впрочем, как считает председатель правления Бизнес-ассоциации предпринимателей и нанимателей имени Кунявского Георгий Бадей, либерализация ценообразования – это лишь полдела. Не менее важно обеспечить предпринимателям равный с госпредприятиями доступ к сырью и рынкам сбыта. Ведь не секрет, что сегодня министерства и концерны зачастую отдают предпочтение госпредприятиям.

Директива №4 нацеливает и на решение «жилищной проблемы» предпринимателей, потому что подавляющее большинство субъектов предпринимательства не имеют собственных зданий и помещений, вынуждены работать на арендованных площадях.

– Надо постепенно уходить от института аренды, особенно там, где речь идет о производстве товаров, работ, услуг, – объясняет А. Тур. – Передача объектов в частную собственность – это важнейшее условие для развития деловой инициативы.

Согласно Директиве №4 будут быстрее и дешевле выделяться зе-



ФОТО МАКСИМА ПРУТАСА

Специализация иностранного частного предприятия «Барро» в Бобруйске – производство пружинных блоков и матрацев

мельные участки под строительство; арендаторы получают право выкупать занимаемые площади, принадлежащие госорганам; в течение текущего года планируется создать единую информационную базу о неиспользуемом государственном имуществе, предназначенном для продажи и сдачи в аренду.

Возможность продажи предпринимателям пустующих объектов на аукционе со стартовой ценой, равной одной базовой величине (около 10 долларов), в белорусском законодательстве была пре-

дусмотрена и ранее. Процедура работала, но малоэффективно: здания в регионах продолжали разрушаться, а потенциальные инвесторы безуспешно ходили по кабинетам месяцами и даже годами.

«Государство может получить двойную выгоду от передачи предпринимателям пустующих объектов: непосредственно доход от продажи, а также рост налоговых поступлений, новые рабочие места», – уверен председатель Белорусской научно-промышленной ассоциации Александр Швец. К сожалению, отмечает он, слишком часто местные

органы власти думают лишь о первом, забывая при этом о втором. Сами же чиновники объясняют, что порой процедуры таких продаж затягиваются из-за перестраховки, чтобы потом контролирующие органы не заподозрили в продаже госимуществу по символической цене некий личный финансовый интерес представителя местной власти.

Заметим, что одни эксперты в активизации продажи госсобственности видят жест доброй воли государства по отношению к малому и среднему бизнесу. Другие же указывают на прямую заинтересованность государства решить таким образом прежде всего собственные проблемы. Ведь, например, выкуп арендуемых площадей – это дополнительный источник поступлений в бюджет, выведение доходов предпринимателей из тени и наращивание внутренних инвестиций. Масштабное вливание средств в недвижимость, как отмечают специалисты, это и хороший способ вывести из обращения «лишние» деньги, которые подстегивают девальвацию рубля и рост потребительских цен.

Какими бы мотивами ни руководствовалось государство, но собственные квадратные метры явно поспособствуют активизации предпринимательской инициативы. А в ближайшем будущем это будет иметь важное значение. За предстоящие пять лет, как предполагается, вклад малого и среднего бизнеса в экономику Беларуси должен вырасти примерно втрое. Такое увеличение должно стать результатом структурной перестройки экономики и локомотивом создания новых рабочих мест, повышения конкурентоспособности экономики Бела-

руси в целом. В стране сейчас действуют более 80 тысяч малых предприятий и свыше 220 тысяч индивидуальных предпринимателей. И пока на их долю приходится лишь примерно пятая часть налогов, поступающих в госбюджет.

Хорошим катализатором для развития предпринимательства в Беларуси, по мнению председателя правления Белгазпромбанка Виктора Бабарико, может стать оживление спроса на российском рынке. Новые возможности для развития белорусского предпринимательства будут и продолжение работы по формированию Единого экономического пространства на территории Беларуси, России и Казахстана. «Мы сейчас работаем над базами по госзакупкам с привлечением в соответствии нормативно-правовой базы по госзакупкам с соглашениями по формированию Единого экономического пространства. В частности, одно из соглашений о государственных и муниципальных закупках, которое ратифицировала Беларусь, дает возможность нашим субъектам хозяйствования иметь равный доступ к системе этих закупок», – сообщил Андрей Тур.

Правда, обращают внимание эксперты, для успешной конкуренции белорусского малого бизнеса на зарубежных рынках недостаточно просто установить, например, что 10-15 процентов госзакупок должно производиться за счет предложений предпринимателей. Помимо этого очень важно и снизить налоговую нагрузку, ликвидировать административные барьеры, реализовать все другие идеи, заложенные в Директиве №4.

Руслан АНАНЬЕВ