



ВОКРУГ САНКЦИЙ

...А табачок врозь?!



ФОТО ЮРИЯ СТРОКОВА

Все экономические новости последних недель так или иначе связаны с санкциями. Было бы неправдой сказать, что санкции никак не отразятся на экономике России.

Понижен долгосрочный рейтинг страны, в связи с этим снижаются инвестиции, вырос отток капитала, «скачет» курс доллара и евро. Инфляция на конец года может превысить ожидаемый уровень, а ВВП, в свою очередь, ждет сокращения.

В то же время наметилась тенденция: чем больше западные политики ограничивают торговые и иные экономические отношения с Российской Федерацией, тем больше слышат критических слов в свой адрес со стороны собственных бизнесменов.

Если говорить образно, то идет постоянное напоминание известной поговорки о наличии у палки двух концов. Ну, или еще одна народная мудрость на злобу дня: «Дружба дружбой, а табачок врозь».

В частности, за свой «табачок» всерьез опасаются деловые круги сопредельной Латвии. Более того, министр экономики прибалтийской республики Вячеслав Домбровский еще два месяца назад высказал мнение, что от расширения санкций против России больше всего в ЕС пострадает его страна.

В 2013 году Россия была вторым крупнейшим торговым партнером для Латвии, одним из ее крупнейших инвесторов. Латвия на 100% зависит от поставок российского газа. Через порты Рига, Лиепая, Вентспилс ежегодно проходит порядка 40 млн тонн российских грузов. От России практически полностью зависит латвийская транзитная сфера, которая приносит около 12% ВВП. В том случае, если санкции будут направлены именно против России при сохранении свободы транзита

третьих государств через российскую территорию, у латвийской транзитной отрасли – у автоперевозчиков, железной дороги и портов – доходы могут сократиться на 30-40% в сравнении с уровнем прошлого года. В свою очередь, если будут введены экономические санкции с прекращением транспортных связей с Таможенным союзом, то транзитная отрасль будет работать с доходами в пять раз меньше, чем в прошлом году!

Доля экспорта латвийской сельскохозяйственной продукции в Россию в прошлом году составила 28% от его общего объема. Латвийские экспортеры рискуют потерять до 17 млн евро. Уместно напомнить, что население Латвии сравнимо с населением Южного округа Москвы – около 2 миллионов человек, и такие убытки крайне болезненны для ее экономики.

В латвийских СМИ развернулась серьезная критика политики ЕС и НАТО в отношении введения антироссийских санкций. Строятся неутешительные прогнозы относительно собственной экономики. В частности, из-за уменьшения налоговых поступлений придется понизить зарплаты работающих в общественном секторе. Кризис достигнет масштабов 2009 года. Только последствия экономических санкций в отношении России будут очень неравномерными. В этой связи раздаются призывы к НАТО учитывать неравномерное распределение потерь от санкций и не требовать от Латвии тратить дополнительно 200 миллионов евро на приобретение оружия, «чтобы крепить оборону». В республике считают, что для нее жизненно

важно создание условий для обеспечения новых рабочих мест 50 тысячам человек, которые могут лишиться работы в случае введения радикальных санкций против России. Кроме того, до 100 тысяч граждан Латвии могут покинуть страну в поисках работы.

На другом конце Европы, во Франции, также не испытывают восторга от введения экономических санкций ЕС против России. Это нанесет большой ущерб французской экономике, считает Жан-Пьер Тома, один из крупнейших банкиров Франции, владелец финансовой группы «Вандом Инвестментс».

Тома считает, что сама тема введения экономических санкций против России – серьезная ошибка. «Сегодня мы видим, что французские предприятия уже глубоко вошли в российский рынок. Все-таки

40 млн тонн российских грузов проходит через порты Латвии

Франция – это четвертый в мире (торговый) партнер России и является вторым по величине инвестором в Россию», – сказал банкир в интервью телеканалу Russia Today.

В частности, Тома указал на тот факт, что международная финансовая группа Societe Generale приобрела 99,4% акций российского Росбанка. «Представьте себе все произведенные трудозатраты, время, вложенные средства. И все это может быть разрушено из-за испорченной возможными санкциями международной экономической обстановки», – добавил он.

Кроме этого, по словам французского банкира, серьезно может пострадать автомобильная корпорация «Рено», теснейшим образом сотрудни-

чающая с «АвтоВАЗом». «Рено», между прочим, собирался в текущем году превратиться в мажоритарного владельца этой Группы компаний. Для «Рено» это означает расширение захвата им доли российского рынка», – отметил Тома.

Под угрозой и контракт стоимостью в 1,2 миллиарда евро на поставку в Россию вертолетов «Мистраль». Первый корабль «Владивосток» спущен на воду и по плану должен быть сдан российскому ВМФ в конце 2014 года, второй корабль – «Севастополь» – в 2015 году.

В этой связи крайне любопытно мнение военного эксперта, главного редактора журнала «Национальная оборона», директора Центра анализа мировой торговли оружием Игоря Коротченко.

Он считает, что санкции против оборонного и технологического секторов российской экономики, в частности поставок микрoeлектронной, компонентной базы, другими словами, радиоэлектронных мозгов, которые используются в ряде систем вооружений, толкают Россию в объятия Китая, который давно хотел занять лидирующее место в этом секторе экономики.

Микрoeлектронную базу также готовы поставлять нам Бразилия и ЮАР. Кроме того, эксперт считает, что необходимо расширение связей в этой области с Беларусью, так как белорусская электронная промышленность, оптика находятся на очень хорошем уровне. И. Коротченко подчеркнул, что «...сегодня не времена духполярного мира. Мы найдем партнеров, и они готовы платить и участвовать в этой кооперации».

Также санкции способны стовали принятию ответных мер по перестройке российской электронной промышленности.

Игорь КРЫЛЛОВ

КОМПЕТЕНТНЫЙ СОБЕСЕДНИК

Александр ЗАБОРОВСКИЙ:

Конкуренция – мотор всех изменений

Оживление мирового рынка после глобального кризиса ставит новые задачи и перед белорусской экономикой.

Ключевые факторы и актуальные направления постиндустриального развития Беларуси были главными темами Международной научно-практической конференции в Институте экономики Национальной академии наук.

Своим мнением по этому вопросу с «СВ» поделился первый заместитель руководителя Аппарата Совета министров – руководитель секретариата Премьер-министра Беларуси Александр ЗАБОРОВСКИЙ. Он напомнил, что основная особенность белорусской экономики – ее открытость.

– Две трети произведенной продукции мы должны продать на экспорт, – отмечает он. – А это означает крайнюю зависимость от внешних факторов. С точки зрения существующих внешних вызовов мы смотримся вполне удовлетворительно. Да, за прошлый год темпы роста ВВП составили скромные 0,9 процента, в первом квартале текущего – 0,5 процента. Следует учитывать, что инвестиционный спрос в России и Казахстане активно падает, а ведь это наши основные торговые партнеры. Мы видим, что творится в Украине. Евросоюз жестко контролирует доступ на свои рынки. По дальней дуге также формируются зоны свободной торговли, где нас не очень-то ждут.

Экономика Беларуси в этих непростых условиях не ушла в рецессию, а во внешней торговле в марте впервые за полтора года вышла на положительное saldo в размере 44,5 миллиона долларов. Складские запасы несколько выше запланированного параметра, но ниже показателя аналогичного периода прошлого года. Инвестиционная активность в производственном секторе также демонстрирует прирост.

Но с точки зрения целевых долгосрочных темпов роста мы отстаем от развитых стран ЕС по уровню ВВП на душу населения. Поэтому важно прирастать быстрее, чем растут европейские экономики. Но одно дело – добавлять к низкой базе, как это делают развивающиеся страны, и совсем другое – расти от среднего уровня доходов. Чем ближе к вершине, тем труднее дается каждый шаг. И здесь я выделил бы несколько факторов, позволяющих нам расти быстрее. Во-первых, нужно внимательно посмотреть на использование преимуществ внутреннего рынка и прогресс тех отраслей экономики, которые направлены на развитие внутреннего спроса. В контексте евразийского интеграции внутренний рынок для нас – это наш общий рынок Беларуси,

России и Казахстана. От создания Евразийского экономического союза мы также, безусловно, получим положительный эффект. Во-вторых, необходимо совершенствовать механизмы и способы господдержки экономики, ускоренно внедрять инструменты государственно-

частного партнерства. В-третьих, важно повышать эффективность использования госсобственности. Разделить функции владельческого надзора над госпредприятиями и вопросы отраслевой политики. Там, где не можем эффективно управлять, надо привлекать инвестора, создавать совместные компании. В-четвертых, нужно совершенствовать макроэкономическую политику, создавать условия для развития производительного бизнеса. Надо убирать избыточные функции органов госуправления, формируя благоприятную среду для развития конкуренции, которая, в свою очередь, – мотор для совершенствования экономики.

– А что мы можем предложить такого, чтобы успешно конкурировать? Рынки давно поделены мировыми корпорациями, и пробиться туда с традиционными товарами становится все сложнее.

– Этот вопрос содержит определенную логическую ловушку. Производителю любого товара, если это только не нечто уникальное, всегда несколько. Но мы должны четко разделять, о каких рынках и товарах говорим, о производстве какого технологического уклада.

Поясню на примере соревнований по спринту. Все знают, что у афроамериканских спринтеров есть генетические преимущества для того, чтобы победить. Но бывают преимущества, которые возникают в результате системных напряженных тренировок, совершенствования техники бега, психологического настроя и так далее. И тогда к финишу можно прибежать быстрее соперника, имеющего генетические преимущества. Да, отрасли базового технологического

уклада (например, машиностроение, телевизионная бытовая техника, приборостроение и другие) сегодня находятся на нисходящей кривой глобального спроса и технологического развития. На смену базовым телевизорам приходят смартфоны, планшеты, продукты нового технологического поколения. И здесь нам действительно сложно тягаться с «Самсунгом» или, например, с «Нокиа».

Но у нас есть преимущества по другим позициям. Есть сферы, где конкурентоспособность обеспечивается за счет накопленного ноу-хау, интеллектуального капитала, использования более дешевого сырья и так далее. То есть нельзя говорить, что тракторный завод нам неинтересен, давайте его закроем. Это тот интеллектуальный и физический капитал, которого нет во многих других странах и которым не разбрасываются. Другое дело, что сегодня на смену базовой линейке техники идет индивидуализированная сборка и компоновка под конкретного покупателя. Надо искать новые ниши, выпускать энергонасыщенные тракторы в 350-450 лошадиных сил, превращать МТЗ в современную корпорацию. Нужны совместные сборочные производства по всему миру по выпуску типовой продукции.

Как один из крупных производителей грузовой техники мы должны уходить в сегмент сверхтяжелых самосвалов, где сможем получить большую добавленную стоимость. В деревообработке наше преимущество – собственное воспроизводимое сырье, нужно максимально углублять его переработку с прицелом на экспорт. Серьезные конкуренты есть у нас в Европе, но за счет своего сырья, снижения затрат, внедрения эффективного менеджмента, грамотной инвестиционной и маркетинговой политики мы вполне способны быть конкурентоспособными. Сельское хозяйство, фармацевтика, биотехнологии, IT-отрасль – это те сектора, где у нас имеются либо естественные, либо накопленные преимущества. Иными словами, задача государства в том, чтобы создать условия для притока ресурсов именно туда, где у нас есть знания, технологии, где

мы можем эффективно производить продукты с максимальной добавленной стоимостью. При этом нельзя забывать и про сферу услуг – придорожный сервис, логистику, строительство, медицину, образование. Это просто непаханое поле для структурного маневра.

– Для бизнеса нужны доступные кредиты. Высокие ставки тормозят экономический рост. Но искусственное их понижение приведет к разбалансировке денежно-кредитного рынка. По этому поводу в прошлом году была серьезная дискуссия между правительством и Нацбанком. Удалось ли найти золотую середину?

– Денежный рынок, в отличие от всех других, имеет одну особенность. Он очень подвержен ожиданиям, факторам, которые могут быть далеки от реальности. В теории рациональных ожиданий, одним из авторов которой является лауреат Нобелевской премии по экономике Роберт Лукас, есть правило: если большие половины участников денежного рынка поверят в некое событие, оно обязательно случится.

Когда в обществе сильно девальвационные и инфляционные ожидания, им приходится противостоять, проводя более жесткую, нежели это необходимо, денежно-кредитную политику. Такая же ситуация складывается сегодня в Беларуси. В этих условиях востребованы такие инструменты экономической и финансовой политики, которые позволяют бы, с одной стороны, соотносить эти ожидания с реальной ситуацией, а с другой – минимизировать их отрицательные последствия для экономики. В этом плане у правительства с Национальным банком нет системных противоречий. Речь скорее идет о тактике. Думаю, в ближайшее время мы выйдем на тот путь, который позволит нам изменить положение дел на кредитно-депозитном рынке. И мы пройдем его быстрее, чем сами ожидаем. К сожалению, пока я не могу раскрывать детали, но к концу года мы обязательно с вами встретимся, чтобы подвести итоги.

– Договорились!

Евгений КОНОНОВИЧ

КСТАТИ

Беларусь является одной из основных стран – поставщиков цемента в Россию.

Трет ьего импорта этого стройматериала в РФ приходится на Беларусь – в первом квартале текущего года на российский рынок отгружено 278 тысяч тонн белорусского цемента. Рост белорусских поставок – более 85 процентов по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Кроме Беларуси цемент в Россию поставляют страны Балтии, Иран, Швеция и Турция.

В то же время Беларусь – один из основных потребителей российского цемента вместе с Ка-

захстаном и Азербайджаном. В январе – марте 2014 года в Казахстан было направлено 138 тысяч тонн цемента из России, в Беларусь – 84 тысячи, в Азербайджан – 66 тысяч тонн.

В этом году Беларусь планирует увеличить поставки цемента в Россию на 65% по сравнению с 2013 годом. Согласно договоренностям с российским ЗАО «Евроцемент групп», объем гарантированных поставок на российский рынок в текущем году ожидается на уровне 1,5 миллиона тонн цемента, еще 500 тысяч тонн пойдет в свободную продажу.

получают дивиденды. Китай повышает уровень научных исследований и разработок, а Россия получает инвестиции и тем самым сохраняет свой научный потенциал».

Как считает г-н Чжэн Шиминь, Россия и Китай экономи-

чески тесно связаны между собой. И задача двух стран – создать многополярный мир в отличие от сегодняшнего однополярного, который ведет мировые государства в тупик.

Вячеслав АКСЕНОВ

СОТРУДНИЧЕСТВО

На пути к технологическому альянсу

В формирующемся многополярном мире Китай становится одним из серьезнейших центров силы.

На его территории проживают 25% населения земного шара. За последние 30 лет Китай превратился в могучую экономическую державу. Для России Китай является важнейшим партнером. Дружеские и партнерские отношения между странами существуют уже более 400 лет. В настоящее время во внешней политике Россия и Китай занимают сходные позиции по многим вопросам.

Экономика КНР – вторая экономика мира по объему ВВП и она постоянно растет. По разным оценкам, Китай должен догнать США в период 2015-2021 годов, а к 2040 году его экономика может стать крупнейшей экономикой США в 3 раза. Хотя есть и иные мнения, полагающие, что этого не случится.

Китай является космической и ядерной державой. Он мировой лидер по добыче угля, железных, марганцевых, свинцово-цинковых, сурьмяных и вольфрамовых руд, а также древесины. На территории КНР в значительных масштабах ведет-

ся добыча нефти, газа, урана. На его территории находится 37% мировых запасов редкоземельных металлов (молибден, ванадий, сурьма). Сегодня страна принадлежит 95% их мировой добычи.

Китай – крупнейший в мире производитель абсолютного большинства видов промышленной продукции и поголовья птицы, свиней, овец, коз, лошадей и яков, а также он лидер по вылову рыбы. Кроме того, КНР является крупнейшим мировым автопроизводителем, ежегодно выпускающим автомобилей больше, чем США и Япония вместе взятые.

9 место занимает РФ среди торговых партнеров Китая

На заседании Госсовета КНР было принято решение о привлечении частного капитала в 80 проектов, относящихся к строительству дорог и портов, нефтепереработке и транспортировке нефти и газа. Ранее в этих секторах преобладали государственные корпорации.

Инвесторы будут привлекаться на условиях государственно-частного партнерства и софинансирования. Основны-

ми путями привлечения частного капитала станут создание новых проектов, приватизация и размещение акций государственных предприятий на бирже.

Для достижения целевого показателя роста ВВП на уровне 7,5% власти Китая собираются сконцентрировать усилия на стимулировании железнодорожного и жилищного строительства.

Меры стимулирования включают создание фонда на 300 млрд юаней (почти 50 млрд долларов) для финансирования строительства железных дорог. Этот фонд будет открыт для иностранного соинвестирования. Около половины всей суммы планируется привлечь через продажу облигаций.

Финансированием строительства дешевого жилья займется Китайский банк развития, который откроет подразделение, специализирующееся на этом проекте. Реализация новой программы стимулирования экономики позволит также создать новые рабочие места. Власти КНР отмечают необходимость в создании 10 млн рабочих мест в текущем году. Новый план по стимулированию экономики также включает применение льготного налогообложения для малого бизнеса.

Россия в рейтинге 20 основ-

ных торговых партнеров Китая занимает 9-е место. По объемам внешней торговли ее опережают США, Япония, Гонконг, Республика Корея, Тайвань, Германия, Австралия и Малайзия.

Сегодня между двумя странами стоит задача выйти в торговом обороте к 2015 году на отметку в 100 млрд долларов, а к 2020 году – в 200 млрд. При этом сегодняшняя динамика отношений показывает, что данные планки можно преодолеть с опережением графика.

Россия и Китай намерены активно продвигать крупные совместные проекты в гражданском авиастроении, космонавтике, в других высокотехнологичных областях, а также в создании технопарков, промышленных кластеров, особых экономических зон. Также речь идет о технологическом альянсе двух стран и о совместном выходе на рынки третьих стран.

Недавно под эгидой Российского совета по международным делам состоялся российско-китайский деловой семинар «Перспективы научно-технического сотрудничества и реализации совместных инвестиционных проектов в различных сферах высокотехнологичных обрабатывающих отраслей промышленности». Он открыл новые возможности для разви-

тия двусторонних отношений.

По словам советника по науке и технологиям Посольства КНР в РФ г-на Чжэн Шиминя, такой семинар впервые посвящен перспективному сотрудничеству в высоких технологиях между Россией и Китаем.



ФОТО ЮРИЯ СТРОКОВА